



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

В процедура за определяне на изпълнител «Избор с публична покана» с предмет:
„Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на Флексопечатна машина - 1 брой“

В провежданите процедури за определяне на изпълнител по чл.51 от ЗУСЕСИФ и ПМС № 160/01.07.2016 г. за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта, която може да включва :

1. Най-ниска цена”, където класирането на допуснатите до участие оферти се извършва само и единствено на база предложена цена (ед.цена и/или обща стойност);

2. “Ниво на разходите”

3. Оптимално съотношение качество-цена

При определяне на изпълнител чрез критерии „Ниво на разходите“ и „Оптимално съотношение качество-цена“ класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта **„Комплексна оценка” - (КО)**, като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели. Когато са избрани тези критерии за оценка, методиката за оценка на подадените оферти е задължителен елемент от документацията на възложителя.

Всеки възложител има право да избира вида, броя и относителната тежест на показателите, които ще формират най-изгодната за него оферта, при спазване на изискванията и забраните, следващи от чл. 3, ал. 4 – 10, ал. 16 и ал. 18 и чл. 4 от ПМС № 160/01.07.2016 г.

При определяне на индивидуалните показатели в тези критерии, възложителят следва да се съобрази с предмета, с характера, с обема и спецификата на конкретната поръчка. За всеки предварително определен показател, възложителят определя максимално възможния брой точки и относителната му тежест, а когато това е обективно невъзможно, ги подрежда по важност в низходящ ред.

Максимално възможният брой точки за всеки показател следва да бъде определен еднакъв за всички, а относителните тегла могат да бъдат с различни стойности, с оглед преценката на възложителя за тяхната значимост.

Пример :

В процедура за избор на изпълнител с предмет „Доставка на апаратура”, в обявлението възложителят е посочил критерий за оценка на офертите „Ниво на разходите“

В „Методиката за оценка на офертите” от документацията за участие са конкретизирани и точно определени отделните показатели и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, както следва:



Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точки по показателя)
1	2	3	4
1. Предложена цена – П ₁	40 % (0,40)	100	Т _ц
2. Условия на гаранционен сервиз – П ₂	10 % (0,10)	100	Т _{гс}
3. Допълнителни технически параметри – П ₃	50 % (0,50)	100	Т _{дтп}

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател :

Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,40.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_i}, \text{ където:}$$

където :

- „100” - максималните точки по показателя ;
- „C_{min.}” - най-ниската предложена цена ;
- „C_i” - цената на i- я участник.

Точките по първия показател на i-я участник се получават по следната формула :

$$P_1 = T_{ц} * 0,40, \text{ където коефициента } 0,40 \text{ е теглото на показателя в общата оценка.}$$

Показател 2 – “Условия за гаранционна поддръжка”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в общата оценка - 0,10.

Максималният брой точки по показателя получава офертата с предложен най-дълъг срок на гаранционна поддръжка – 10 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-дългия срок по следната формула:

$$T_{гс} = 100 \times \frac{C_i}{C_{\max}}, \text{ където:}$$

➤ „100” е максималните точки по показателя;

----- www.eufunds.bg ----- 2



- „С max” е най-дългия предложен гаранционен срок за поддръжка в месеци;
- „Si” е гаранционния срок за поддръжка на n-я участник в месеци.

Точките по втория показател на i- я участник се получават по следната формула:

$P_2 = T_{gc} * 0,10$, където : “0,10” е относителното тегло на показателя.

** Оферти с предложен гаранционен срок за поддръжка за период по-кратък от 12 месеца и по-дълъг от 36 месеца ще бъдат предложени за отстраняване и няма да бъдат разглеждани.*

Показател 3 - „Допълнителни технически показатели” – с максимален брой точки – 100 и тегло в комплексната оценка - 0,50.

Максималният брой точки получава офертата/ите, която/които е с предложени най-добри условия по отношение на техническо предложение. Точките по показателя за всяка оферта се изчисляват, като сума от точките посочени в таблицата.

Допълнителни технически параметри	Параметри	Точки
1	2	3
Наличие на Система за видео-инспекция на лентата	ДА	10 т.
	НЕ	0 т.
Наличие на намотаващ ролан апарат с 2 намотаващи оси, макс. диаметър на ролата 600 мм	ДА	10 т.
	НЕ	0 т.
Наличие на инлайн устройство за рязане на лентата с 3 остриета	ДА	10 т.
	НЕ	0 т.
Наличие на валак за опъване на лентата по ширина (Banana-Roller) преди устройството за рязане	ДА	10 т.
	НЕ	0 т.
Наличие на охлаждащ агрегат със затворена система за циркулация на водата	ДА	10 т.
	НЕ	0 т.
Наличие на система за контрол на надлъжния и на напречния регистри	ДА	10 т.
	НЕ	0 т.
Наличие на 50 ръкава за печатни форми	ДА	10 т.
	НЕ	0 т.
Наличие на 8 растервалци (2 x 90 л/см, 4 x 120 л/см, 2 x 160 л/см)	ДА	10 т.
	НЕ	0 т.
Наличие на повдигащо устройство за зареждане на ролата-майка	ДА	10 т.
	НЕ	0 т.
Наличие на обръщателни щанги между печатни секции 2 и 3	ДА	10 т.
	НЕ	0 т.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

Максимално възможни точки по показател “Допълнителни технически параметри” – Т дтп	100 точки
---	-----------

$P_3 = T_{дтп} * 0,50$, където коефициента 0,50 е относителното тегло в общата оценка на показателя.

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П_1 + П_2 + П_3$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.